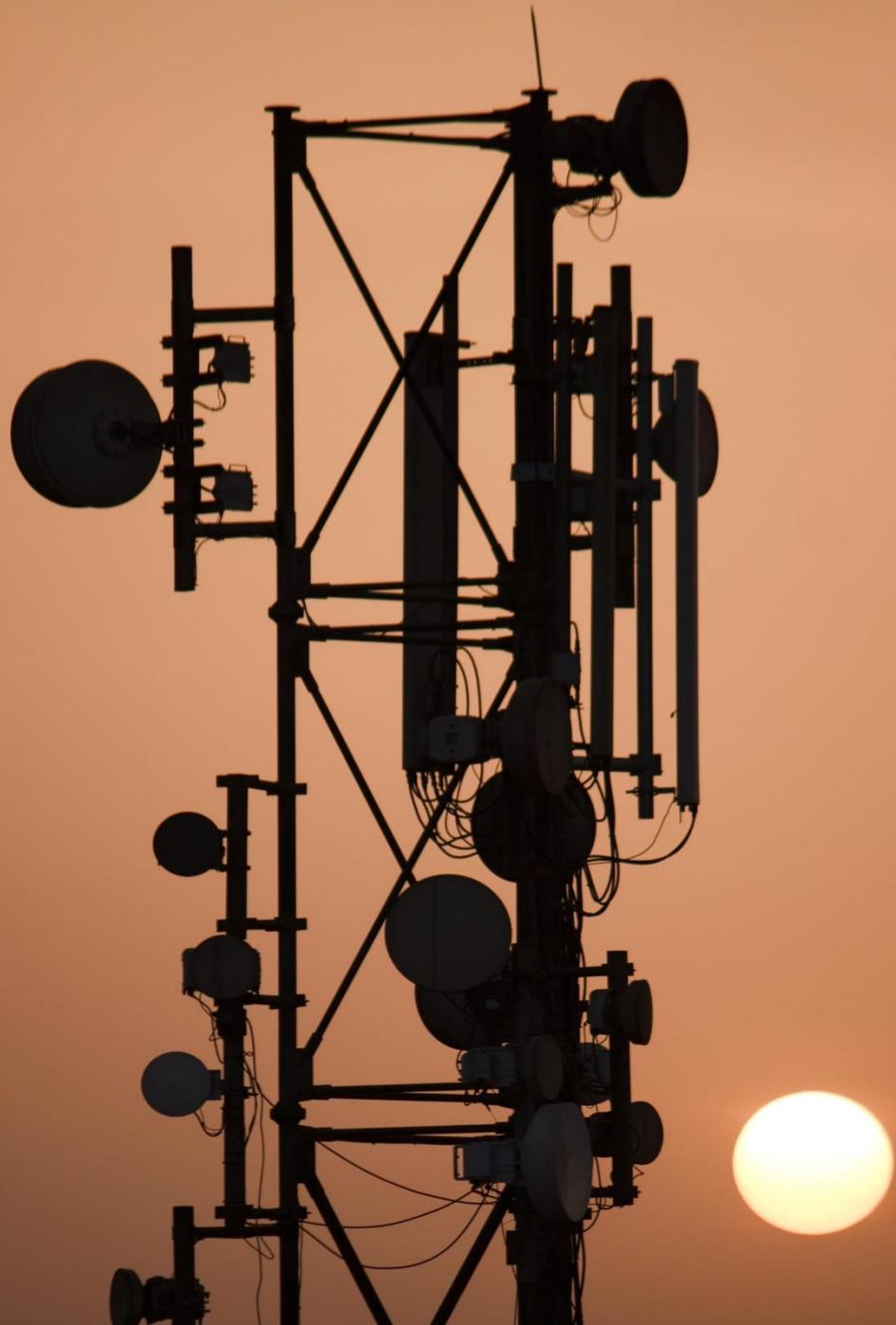




RANK»»
CONSULTING

Présentation institutionnelle





1. Qui sommes-nous ?
2. Nos avantages concurrentiels
3. Nos propositions de valeur
4. 3 bonnes raisons de nous faire confiance
5. Nos services
6. Nos partenaires
7. Nos collaborateurs
8. Nous contacter

1. Qui sommes-nous ?

Cabinet de conseil fondé en 2010 par des professionnels du monde des télécoms associant compétences commerciales (négociation immobilière) et techniques (études et travaux d'infrastructures de réseau).

Notre spécificité Apporter notre soutien en gestion de projets dans le cadre des investissements d'infrastructures de réseau télécom.

Nos clients

Les opérateurs télécom, les FAI, leurs mandataires, les collectivités locales...

2. Nos avantages concurrentiels

Légitimité

Une équipe expérimentée de vendeurs, négociateurs et experts techniques.

Efficacité

Une gestion transverse des aspects techniques et commerciaux.

Transparence

Une information en temps réel sur les actions menées et un respect des délais.



3. Nos propositions de valeur

Garantie des résultats



La fin de la mission couronnée par l'ouverture commerciale du site est un jalon final synonyme de succès.

Management en mode projet



Votre interlocuteur RANK Consulting est responsable de votre projet au sein d'une organisation structurée en pôles projets.



4. Trois bonnes raisons de nous faire confiance

1

1 interlocuteur
unique

2

+ 15 ans
d'expérience

3

Maîtrise
du projet dans
sa globalité

5. Nos services

Management de projet

Filaire ou sans fil, nous suivons vos projets d'infrastructure du début à la fin.

Audit

Du bureau ou sur le terrain nous vous garantissons une information fiabilisée.

Commercial

Notre valeur ajoutée : une double compétence technique et commerciale.

Le management clé en main des projets d'infrastructures des acteurs du monde des télécommunications.

Filaire : création de réseaux fibre optique très haut débit (ftth). Extension des réseaux. Densification des cœurs de réseau, création des points de présence (pop)...

Sans fil : création de réseaux umts (3g/3g+), et wimax, installation d'équipements dvb-h (diffusion de contenus sur terminaux mobiles). Projets de nouvelles cellules (densifications), extensions des réseaux...

Une double compétence technique et commerciale.

Aspect vente/commercial : identifications des sites potentiels dans le cadre de l'accueil d'équipements d'infrastructure, obtentions des différentes autorisations, négociation avec les décideurs (élus, bailleurs, offices hlm, syndicats, copropriétaires...).

Aspect technique : réalisation des études techniques, (aps/apd), évaluations financières, exécution des travaux (maîtrise d'ouvrage / d'œuvre), installation des équipements, visites techniques / mises en exploitation.

6. Nos partenaires



7. Nos collaborateurs



Aubry GILLIO

Directeur Général
Sciences Politiques & 3^e Cycle en
Commerce - Paris



Patrice GILLIO

Expert technique
Ancien ingénieur divisionnaire,
Travaux publics - Hauts de France



Nounout AMEUR

Assistante de direction



Alexandre MAUGER

Chargé d'Affaires RANK
Pilote négociations Hauts de
France



Julien CHOISNET

Pilote Négociations IDF



Chirine MEKKI

Négociatrice Telecom FTTH



Antonin SERAFINO

Négociateur Telecom FTTH



Alexandre MONETTO

Négociateur Telecom FTTH



Charles KOBLAN

Chef de projet Telecom



Jenna DJAOUK

Négociatrice Telecom IOT



Nelson LOPES

Négociateur Telecom IOT



Syrine ADIB

Chargée de communication



Zakaria BELAIDI

Négociateur Telecom GSM



Hamza BASRI

Négociateur Telecom GSM



Siège social

20 rue du soleil • 75020 Paris

Nos bureaux

10-16 rue de la justice • 75020 Paris

Contact

Aubry Gillio

Tél. : 06 23 76 30 08

Email : aubry.gillio@rank-consulting.fr

